

Con el exterior

# Los empresarios europeos buscan volver a invertir en el país

**Creen que el problema de la deuda se resolverá. El jefe de la delegación de la Comisión Europea en Buenos Aires, Angelos Pagkratis cree que Argentina, para crecer, debe competir en forma global.**

Fernanda Arce, Télam). Los empresarios europeos quieren volver a invertir en la Argentina ante la percepción de que se resolverá el problema de su deuda y el cambio de imagen del país luego de la crisis, aseguró el jefe de la delegación de la Comisión Europea en Buenos Aires, Angelos Pagkratis.

En una entrevista con Télam, el embajador de origen griego y especialista en temas comerciales internacionales, sostuvo que Argentina debe competir globalmente con sus productos y que para ello su desafío está primero en Europa, ya que una relación de intercambio sólo con países en desarrollo no le proveerá la calidad competitiva para insertarse a nivel mundial.

► La Unión Europea es competitiva en la agroindustria y Argentina no puede seguir de manera automática como productor primario.

-¿Cómo considera hoy la Unión Europea a Argentina a tres años de su peor crisis económica?

-Argentina vuelve a ser un socio interesante, siempre lo ha sido para Europa. Aún en los peores momentos las inversiones nunca pararon. Se ve un país en crecimiento que crea oportunidades a corto plazo y esperanza a largo plazo. Lo de la deuda va a encontrar solución.

-Esa es una opinión de los gobiernos y funcionarios europeos o de los empresarios?

-Es la impresión general entre los empresarios, que quieren volver a hacer negocios porque la imagen del país cambió y esto se refleja en la convocatoria que tuvo el evento que se realizará aquí a fin de mes, Al Partenariat, la mega rueda de negocios entre América latina y Europa, donde participarán más de mil empresas, de las cuales el 25 por ciento son europeas.

-¿Qué buscan y qué ofrecen esas empresas?

-El evento tiene una orientación sobre todo hacia la tecnología. La Unión Europea es competitiva en la agroindustria y Argentina no puede seguir de manera automática como produc-



► PAGKRATIS. Se mostró optimista sobre la recuperación Argentina

tor primario y las PyMEs europeas tienen una larga historia en cooperación tecnológica. Esto es lo más importante para el país porque es más sustentable que la producción primaria. Argentina necesita desarrollar su sector agroindustrial y la tecnología está en Europa.

-Pero en las negociaciones con el Mercosur, Europea tiene dificultades en abrir su mercado agroindustrial.

-Las cuotas que ofrecimos son más que realistas y se hicieron pensando en que el Mercosur las cubriría. En la Unión Europea ya hay competición abierta, el acuerdo va a añadir un elemento más, ni negativo ni pesimista, el beneficio dependerá de la capacidad de Argentina de recuperarse. Si el país no puede ser competitivo en Europa no lo puede ser en el mundo, y esto no es una opción es una necesidad de la industria argentina.

-Eso qué quiere decir?

-Eso está ligado a la visión que tenemos del futuro país. Argentina tiene elementos de excelencia como sus recursos humanos, su educación, su base tecnológica, por lo que un socio

para la cooperación sería de beneficio mutuo.

-O sea que a Argentina no le conviene privilegiar su asociación comercial con los países en desarrollo?

-No creo que la ambición de las empresas argentinas sea competir con lo más bajo del mundo o con países con protección, sino a nivel global. El mercado es mundial. Las negociaciones Sur-Sur y las interregionales son positivas si no se hacen restrictivas. Todos necesitamos buscar interacción global con equilibrio sobre donde están nuestras potencialidades. De esta manera el mundo encontrará competidores más eficaces.

-Entonces, cómo ve Europa, principal socio comercial de Argentina, que el gobierno busque acuerdos con estos países o bloques?

-Hay una gran sensibilidad con la interacción del mundo subdesarrollado y también en desarrollo. Pascal Lamy (comisario de Comercio europeo) tomó la decisión de fortalecer el Grupo de los 20 y hacerlo un socio de interacción. La Unión Europea es la que tiene el mayor

número de acuerdos, es el primer socio para más de 100 países. En esta visión, el éxito de un país no es algo contra los demás porque el crecimiento de unos crea oportunidades a los otros.

-¿Qué piensa de China como socio comercial cuando aún ese país no está catalogado como economía de mercado?

-Si empezamos a hacer un listado de imperfecciones de cada uno sería muy amplio. China fue aceptado en la OMC con condiciones sustanciales e hizo un gran esfuerzo real de liberalización. Se está transformando con gran rapidez, tiene una capacidad de adaptación y de evolución espectacular. China es una oportunidad.

-En las negociaciones con el Mercosur, quedó la impresión de que la última oferta de la Unión Europea se hizo para ser rechazada por el nivel de condicionamientos...

-Fue una oferta hecha según la que presentó el Mercosur, que evidenciaba pasos hacia atrás, lo que reconocieron incluso los gobiernos del Mercosur. Hoy podemos estar decepcionados, pero hay que reconocer que en los últimos 12 meses hicimos un camino de acercamiento sustancial. Ahora no hay fecha para el acuerdo, está abierto, pero el compromiso para lograrlo es definitivo. Necesitamos volver a dialogar y cambiar cosas.

► Argentina tiene elementos de excelencia como sus recursos humanos, su educación, su base tecnológica, por lo que un socio para la cooperación sería de beneficio mutuo.

-Sin embargo, la UE exige condiciones que hoy por su estado en el proceso de integración y su economía el Mercosur no puede cumplir y ustedes lo sabían cuando comenzaron a negociar.

-Sabemos por experiencia que cada etapa de integración es difícil. Pero no significa que no es posible. Reconocemos las dificultades y las asimetrías, por eso reconocemos un trato diferencial y queremos acompañar. La falta de integración del Mercosur es una de las dificultades para cerrar el acuerdo y nosotros desde un principio nos propusimos favorecer su integración.